

# Junior Salesmanager

Crebo 90111 Commercieel Medewerker Binnendienst

Regio College MBO Economie 2011-2012

1 jarige  
Turbo variant

Het Regio College biedt met ingang van het schooljaar 2011 - 2012 de vernieuwde opleiding Junior Salesmanager aan. Deze BOL opleiding op niveau 3 is helemaal toegesneden op leerlingen met een kaderberoepsgerichte leerweg.

## Iets voor jou?

In een commercieel beroep ben je voor veel klanten het eerste aanspreekpunt. Daarom moet je klantgericht en representatief zijn. En natuurlijk commercieel ingesteld. Je kunt je goed mondeling uitdrukken en durft initiatief te nemen als dat nodig is.

Als junior salesmanager moet je namelijk vaak zelf manieren bedenken om het contact met de klanten op een prettige manier te onderhouden. Als je bovendien nauwkeurig kunt werken en gevoel voor cijfers hebt, dan is deze opleiding echt iets voor jou!

## Wat zijn je taken?

Als Junior Salesmanager heb je een flink aantal taken:

- Het leggen en onderhouden van contacten met klanten
- Het verzamelen van klant- en productinformatie
- Het opstellen van offertes
- Het voeren van verkoopgesprekken
- Het signaleren en oplossen van klachten
- Het bedenken en uitvoeren van commerciële verkoopacties



**“Ik houd van afwisseling en uitdagingen,  
daarom kies ik voor een één jarige commerciële opleiding!”**

## Beroepspraktijkvorming (bpv/stage)

Tijdens je opleiding loop je eenmaal tien weken stage in de laatste periode van de opleiding



### Meer informatie?

Meer informatie en aanmelden bij: De A.Keur, e-mail: [akeur@regiocollege.nl](mailto:akeur@regiocollege.nl)  
Adres: Cypressehout 95, 1507 EJ Zaandam Telefoon 075 681 4041

## Voor welke beroepen leidt deze opleiding onder andere op?

- Junior Salesmanager
- Commercieel medewerker Binnendienst
- Medewerker Verkoop
- Medewerker Klantenservice



## Toelating

- VMBO-diploma Kaderberoepsgerichte leerweg met Nederlands, Engels, Economie en Wiskunde of 2e moderne vreemde taal, waarbij het puntengemiddelde voor deze vier vakken minimaal 26 is.
- FBO-diploma niveau 2 (richting Administratie) met een zeven voor Nederlands en Engels
- Een Intake-test plus een intake-gesprek
- Leerlingen die de verkorte turboroute succesvol hebben afgerond, worden automatisch geplaatst

## Wat leer je?

Hieronder vind je een kleine opsomming van de onderdelen die op het lesprogramma staan:

- Nederlands en Engels, Computervaardigheden zoals het Office pakket, Grafische vormgeving en website bouwen
- Marketing, Sales, Bedrijfsadministratie (o.a. offertes maken, inkoop-verkoopadministratie, etc.)
- Mondelinge en schriftelijke klachtenbehandeling en verkoopgesprekken
- Projecten (een dag in de week werk je aan een project elke tien weken een nieuwe projectopdracht).
- Uiteraard wordt er ook ruimschoots aandacht besteed aan de verwerving van de competenties die horen bij het beroep van Junior Salesmanager.



## Doorstroommogelijkheden

- Commercieel Medewerker Marketing & Communicatie niveau 4.
- Deze niveau 4 opleiding duurt 3 jaar. Voor leerlingen die voldoen aan de toelatingseisen bestaat de mogelijkheid om in het tweede leerjaar van deze opleiding in te stromen.

## Waar?

Regio College, Cypressehout 95, 1507 EJ Zaandam



**“Ik denk dat er meer in me zit, daarom kies ik voor deze één jarige commerciële opleiding!”**



